

Ronaldo Gotlib

MARKETING JURÍDICO

DE ADVOGADO PARA ADVOGADO



**TÉCNICAS PARA
CONQUISTAR E
FIDELIZAR
CLIENTES**



Marketing Jurídico - De advogado para advogado

Neste livro você encontrará ferramentas inovadoras e baseadas em casos concretos que irão promover o seu empreendimento jurídico dentro das normas da OAB, além de despertar o interesse de clientes em potencial, antes mesmo da primeira conversa. Uma excelente fonte de informação para quem quer aprender a apresentar seus serviços e sua imagem profissional e pessoal de forma correta, construindo uma carreira sólida. Ronaldo Gotlib apresenta técnicas para fidelizar clientes desde o primeiro contato. Da qualidade no atendimento ao marketing pessoal. Do pós-venda de serviços ao uso das novas mídias. Ao final, um manual de estratégias vai auxiliá-lo na elaboração de um roteiro que definirá o rumo que sua empresa jurídica deverá trilhar em direção ao sucesso.

[Clique aqui para obter este livro](#)