

# *Dicas e Segredos para Empreendedores*

*Guia Prático de Como  
Criar Negócios de  
Sucesso e Conseguir  
Investidores*



*Cassio A. Spina*

# Dicas e Segredos para Empreendedores

Este livro do mesmo autor do best-seller\* de empreendedorismo "Investidor Anjo - Como Conseguir Investidores para Seu Negócio", apresenta dicas e segredos desde com conquistar o interesse de investidores, parceiros e clientes através do Pitch, até como não cometer erros na negociação com investidores.\*Segundo VEJA.com - 14/8/2013

Adquirindo este livro, você terá acesso a (exclusivo para compradores):

1. Modelo em PowerPoint para elaborar seu Pitch
2. Vídeo/Entrevista sobre como elaborar um Pitch
3. Vídeos exemplos de Pitches

Veja o que alguns leitores afirmaram sobre o livro: "Apenas uma dica deste livro valeu 1.000 vezes o valor que paguei!" José Geronimo "As dicas e segredos me ajudaram muito a me preparar para conseguir um investidor" Carlos Sant'ana

Sumário do Livro:

1. O Pitch (Quase) Perfeito
2. Adianta ter uma ideia muito boa e não saber como executar?
3. Como se Criam Grandes Empresas
4. Como ter uma ideia escalável?
5. O que é uma startup?
6. Quais são as áreas promissoras para startups?
7. Prática x Metodologias para Startups
8. Características de uma Lean Startup
9. Indicadores essenciais para medir o sucesso de uma startup
10. O que é melhor para a minha startup: uma aceleradora ou incubadora?
11. Quando uma startup precisa de assessoria jurídica?
12. Quais são as vantagens e desvantagens do crowdfunding?
13. Conselhos para meetups: o que os empreendedores devem se atentar, o que eles devem levar
14. Dicas para reforçar a marca da sua startup
15. Existem barreiras legais para a cópia de uma startup/ideia estrangeira?
16. Não ter um investimento pode ser bom para a sua startup?
17. Qual deve ser o salário dos sócios de uma startup?
18. Em que estágio de desenvolvimento da startup deve-se procurar investidores?
19. Quais as etapas para receber um investimento?
20. Por que é tão difícil conseguir investimento?
21. Qual % da empresa os investidores e fundos costumam levar?
22. Dicas para escolher o melhor investidor para a sua startup
23. Razões para dizer não a um investidor
24. O que muda com a chegada de um investidor?
25. É mais fácil captar investidores no Brasil ou no exterior?
26. Os Investidores Nem Sempre Tem Razão
27. Como Definir a Participação de Cada Sócio em uma Startup

# wikilivros

[Clique aqui para obter este livro](#)