

EXAME **você**s/a

3

Coleção **Desenvolvimento**

PROFISSIONAL

Linda Richardson

COMO SER UM VENDEDOR DE SUCESSO

20 táticas para se tornar um
especialista em vendas



SEXTANTE

wikilivros

Como ser um vendedor de sucesso: 20 táticas para se tornar um

especialista em vendas (Você S/A Livro 3)

Vender online é difícil. Neste tempo de Internet, em que todas as informações estão disponíveis, o que os clientes mais querem saber é o que o produto pode fazer por eles. Como ser um vendedor de sucesso mostra que mais importante do que aquilo que você diz aos clientes é a maneira como você escuta o que eles têm a dizer. No ambiente competitivo de hoje, o modelo clássico de abordagem de vendas está ultrapassado – agora é preciso vender soluções em vez de produtos. A autora apresenta um programa de seis passos, testado na prática, que ensina como escutar os clientes e descobrir suas necessidades. Você também vai aprender a agregar valor, apresentar novos enfoques e mostrar como o seu produto ou serviço atende, com rapidez e regularidade, à demanda do seu cliente.

[Clique aqui para obter este livro](#)