

ELABORADO **você**s/a ¹²

Coleção **Desenvolvimento** **PROFISSIONAL**

Steven P. Cohen

COMO SE TORNAR UM BOM NEGOCIADOR

24 passos para fechar acordos
duradouros e lucrativos



SEXTANTE

Como se tornar um bom negociador: 24 passos para fechar acordos

Empreendedores e lucrativos (Você S/A Livro 12)

Cumprir o papel de um bom negociador tem como objetivo aumentar sua autoconfiança e ajudá-lo a conduzir com eficiência negociações de todo tipo, seja no campo profissional ou pessoal. O foco das 24 estratégias e técnicas aqui apresentadas é investir na preparação antes de começar a negociar, reunindo informações sobre os envolvidos e traçando um mapa de interesses que permita se chegar a um acordo satisfatório para todos. O livro também enfatiza que a negociação nunca deve ser encarada como uma competição. A meta não é derrotar a outra parte, e sim conquistar os próprios objetivos, por isso saber lidar com as emoções e promover um ambiente de cooperação são pontos fundamentais para quem deseja obter bons resultados na mesa de negociações. Veja outras dicas para aprimorar suas habilidades como negociador:

- Mire no consenso
- Pergunte e escute com atenção
- Conheça seus limites
- Use as diferenças a seu favor
- Não pense apenas em dinheiro, leve em conta o valor
- Demonstre respeito
- Seja criativo
- Elabore uma pauta de trabalho
- Estimule o compromisso entre as partes

[Clique aqui para obter este livro](#)